



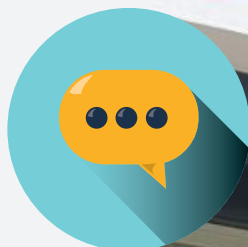
CASO DE ÉXITO

ENTREVISTA A **RUBÉN MORENO,** DE LA CASA DEL GANADERO

Equipo técnico de Bioplagen



Nos entrevistamos con **Rubén Moreno Macías**, propietario de “La casa del Ganadero y Agricultor”, empresa con 20 años de experiencia en la venta de productos para el sector agropecuario, ya sea desde sus dos tiendas físicas en Rosal de la Frontera (España) y Serpa (Portugal), como desde su plataforma online. Con el lema “**No vendemos productos, vendemos soluciones**”, ofrecen un servicio integrado a sus clientes



¿Desde tu perspectiva, que ha supuesto la concienciación de los ganaderos sobre importancia de la Bioseguridad?

Durante mis 20 años de experiencia en el sector, he sido testigo de la profunda evolución de los ganaderos, que gracias a la adopción de medidas preventivas, han logrado aumentar su producción reduciendo los costes derivados del tratamiento de patologías.

¿Que tipo de productos son los más solicitados para el ámbito de la ganadería?

Actualmente, los productos más demandados son los relacionados con la **prevención y bioseguridad**, como las vacunas, **antiparasitarios** y desinfectantes de instalaciones.

Esto pone de manifiesto la idea cada vez más extendida de que **“es mejor prevenir que curara”**.



¿Cuál es tu consejo para prevenir la aparición de las pulgas y garrapatas en una instalación ganadera?

La llegada del verano trae consigo las temidas infestaciones por pulgas y garrapatas. La lucha contra estos parásitos se basa en dos premisas fundamentales:

La anticipación

Estos parásitos no aparecen de repente. Si hay adultos en la explotación, antes ha habido huevos. ¡Aquí es donde entra en juego la PREVENCIÓN!

La combinación de productos y estrategias

Es clave para poder actuar sobre las distintas fases del ciclo de los parásitos y evitar que desarrollen resistencia.



¿Qué consecuencias tiene la aparición de pulgas y garrapatas en una explotación ganadera?

La presencia de pulgas y garrapatas en una granja no es un problema menor, sino que trae consigo **importantes repercusiones**.

Provocan una **disminución** considerable de la **producción** y favorecen la **propagación de enfermedades infecciosas**.

Y una vez que aparece el problema, ¿qué soluciones tienen a su disposición los ganaderos?

Es fundamental realizar la **desinsectación integral** de las instalaciones. Evidentemente, hay que eliminar la **fase adulta**, pero nunca debemos olvidar actuar sobre la **fase larvaria**, ya que sino, el problema reaparecerá rápidamente.



¿Cómo es el producto ideal para luchar contra las pulgas y garrapatas?

Para mí, un producto para la eliminación de pulgas y garrapatas debe cumplir tres requisitos fundamentales:

- Debe ser **fácil de aplicar** en el entorno ganadero.
- Es imprescindible que sea **seguro** para las personas y los animales.
- Ha de ser **eficaz** en la eliminación de los parásitos.

¿Cuáles son las ventajas de usar productos de última generación como Finigen Plus?

Su **gran eficacia** se debe a que se trata de un producto **de última generación**, que combina la **PERSISTENCIA** del **Acemiprid**, con el **EFFECTO DE CHOQUE** de la **Cipermetrina**.

Creo que cada vez existe una mayor resistencia a los insecticidas, por lo que la **combinación de compuestos** con distintos mecanismos de acción en un mismo producto, me parece una buena solución, ya que se logra **potenciar el efecto** de ambos.

¿En qué circunstancias recomiendas el uso de Finigen Plus?

La aplicación de este tipo de producto en una explotación ganadera, como parte de su **programa de desinsectación**, es fundamental.

Yo recomiendo su uso especialmente en **primavera y verano**, que es cuando se produce un mayor **aumento de parásitos externos**.



¿Cuál es la experiencia de tus clientes con Finigen Plus?

Gracias a su **facilidad de aplicación** y gran **eficacia**, mis clientes quedan **muy satisfechos** con los resultados.

¿Qué estrategias recomiendas para luchar contra la aparición de resistencias a los insecticidas?

- **Controlar las poblaciones de estos parásitos**, planteando programas adecuados de prevención adaptados a las necesidades de cada explotación.
- **Actuar sobre las diferentes etapas del ciclo**, así como sobre los factores que favorecen el desarrollo de estas poblaciones.
- **Usar combinaciones de insecticidas** para potenciar el efecto de cada uno, con una menor cantidad del producto.



Avda. Castilleja de la Cuesta, 26 (PIBO)

41110 • Bollullos de la Mitación, Sevilla

Tel: +34 955 77 65 77

Fax: +34 955 77 65 66

bioplagen@bioplagen.com

[www. bioplagen.com](http://www.bioplagen.com)